



Frendy Mart Franchise Opportunity Press Release Dec 2023

Scaling Up to The Next Level

સંદેશ

16/12/2023

» ફેન્ડી: સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડીએ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મ્સ અને ઈન્ટરનેશનલ રોકાણકારો પાસેથી રૂ. ૧૬ કરોડના નવા ફંડીંગ સાથે કુલ રૂ. ૪૦ કરોડ મેળવ્યાં છે. તે ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની મજબૂત ટીમ ધરાવે છે. તે ગુજરાતના ૪૦થી વધુ શહેરોમાં સક્રિય છે.

23/12/2023

Gujarat based start-up Frendy gets funding from local and international investors

Ahmedabad based Frendy is building a franchised Super Mart network in smaller towns of India starting with Gujarat. It has just raised 16 Crores from leading local venture capital firms and international investors taking its total funding to 40 Crores and putting it amongst the top start-ups in the city. Frendy has a very strong team of 100 professionals including its in house technology team and retail experts with over 150 years of experience running modern retail. The company is targeting 300 Super Marts and 10,000 Mirco Kiranas in next 2 years while providing a unique and easy franchise opportunity for local entrepreneurs to run retail mart business.

16/12/2023

ફેન્ડીએ કુલ ₹40 કરોડનું ફંડિંગ મેળવ્યું

અમદાવાદ: અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેબ્યારીઝ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ વેબ્યર કેપિટલ અને આંતરરાષ્ટ્રીય રોકાણકારો પાસેથી ₹16 કરોડ મેળવતા કુલ ફંડિંગ ₹40 કરોડે પહોંચ્યું છે. ફેબ્યારીઝી મોડેલના માધ્યમથી ગુજરાતના 3-6 નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે.

22/12/2023

સ્થાનિક ઉદ્યોગ સાહસિકોને રિટેલ બિઝનેસની તક



રાજકોટ: અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફ્રેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફ્રેન્ડ્યાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. ફ્રેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને

લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકોને ૪,૫૦૦થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ડ્યાઈઝી મોડેલના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિચર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. ફ્રેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને એઆઈ ટેકનોલોજી-આધારિત મર્યેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફ્રેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે.

સાંઘ્ય દેનિક



આઝાદ સંદેશ

22/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફ્રાન્ચિઝિંગ

૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનોનો લક્ષ્યાંક, સ્થાનિક ઉદ્યોગસાહસિકોને રિટેલ માર્ટ બિઝનેસ ચલાવવા માટે અનન્ય અને સરળ ફ્રેન્ચાઈઝની તક : (આઝાદ સંદેશ), રાજકોટ : અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફ્રેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફ્રેન્ચાઈઝ સુપર માર્ટ નેટવર્ક



બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફ્રેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફ્રેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાંતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત

ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકોને ૪,૫૦૦થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ચાઈઝી મોડેલના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના રિસ્પેક્ટિવ વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફ્રેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફ્રેન્ચાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફ્રેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફ્રેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે.

માઈક્રો કિરાના મોડેલ ફ્રેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફ્રેન્ડી માર્ટ ફ્રેન્ચાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપથી ફ્રેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્ગિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફ્રેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માઈક્રો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફ્રેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે. ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ચાઈઝ મોડેલથી કંપની ૩૦૦ સ્ટોર ફ્રેન્ચાઈઝ અને ૧૦,૦૦૦ માઈક્રો આંત્રેપ્રેન્યોર બનાવવાનો લક્ષ્ય ધરાવે છે, જે રિટેલ વેપાર કરીને કમાણી પણ કરી શકે અને પોતાની રીટેલ વેપારની આકાંક્ષાઓ પૂરી કરવા સાથે પોતાના અજુ-બાજુ ના સમાજને પણ વસ્તુઓ ના ભાવમાં રાહત આપી ને મદદરૂપ થઈ શકે. ફ્રેન્ડી હાલમાં ૧૨ ફ્રેન્ચાઈઝ સુપર માર્ટ અને ૨,૦૦૦ સૂક્ષ્મ સ્ટોર્સ ધરાવે છે અને તે આ વર્ષમાં ૧૦૦ કરોડનું ટર્નઓવર પાર કરશે. ફ્રેન્ડી ગુજરાત રાજ્યના તમામ તાલુકામાં સક્રિય રીતે ફ્રેન્ચાઈઝીસ શોધી રહી છે. વધુ માહિતી કંપનીની વેબસાઈટ franchisefriendly.in પર અથવા ૬૩૫૯ ૬૩૦ ૫૪૫ / franchisefriendly.in પર કંપનીનો સંપર્ક કરીને મેળવી શકાય છે.



તા ભારત પબ્લિકેશન પ્રા.

14/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

સુરત, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ચાઈઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્કલે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ચાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે.

ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્કેટ કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ચાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

सूरत भूमि

हिन्दी दैनिक अखबार

15/12/2023

स्थानीय और विदेशी निवेशकों से फंडिंग मिलने के बाद गुजरात का स्टार्ट-अप मित्र नई ऊंचाइयों पर पहुंच गया

अहमदाबाद।

अहमदाबाद स्थित स्टार्ट-अप फ्रेंडली गुजरात से शुरुआत करते हुए छोटे शहरों में एक फ्रेंचाइजी सुपर मार्ट नेटवर्क का निर्माण कर रहा है। इसे प्रमुख स्थानीय उद्यम पूंजी फर्मों से रू16 करोड़ और अंतरराष्ट्रीय निवेशकों से कुल रू40 करोड़ की फंडिंग प्राप्त हुई है, जिससे यह शहर के शीर्ष स्टार्ट-अप में से एक बन गया है।

फ्रेंडी के पास 100 पेशेवरों की एक मजबूत टीम है, जिसमें उसकी अपनी प्रौद्योगिकी टीम और खुदरा विशेषज्ञ शामिल हैं, संयुक्त रूप से, फ्रेंडी के पास आधुनिक रिटेल चलाने का लगभग 150 वर्षों का अनुभव है। यह वर्तमान में गुजरात के लगभग 40+ शहरों में फैला हुआ है, 45000+ उत्पादों के माध्यम से लगभग 50,000 ग्राहकों को सेवा प्रदान करता है।

फ्रेंडी फ्रेंचाइजी मॉडल के माध्यम से गुजरात के टियर 3-6 शहरों में आधुनिक सुपरमार्केट ला रहा है। आमतौर पर एक

फ्रेंचाइजी को 1500 से 2000 उत्पाद डिस्प्ले के साथ 1000 वर्ग फुट का फ्रेंडली मार्ट खोलने के लिए 12 लाख से कम का निवेश करना पड़ता है। फ्रेंडली इन्वेंट्री, एआई प्रौद्योगिकी आधारित बिक्री और प्रचार सामग्री के प्रबंधन के लिए प्रारंभिक सेट-अप, मार्गदर्शन, आपूर्ति श्रृंखला और प्रौद्योगिकी प्रदान करता है। इसमें ग्राहकों को होम डिलीवरी सेवाओं के लिए एक डिजिटल ऐप भी है।

माइक्रो किराना मॉडल फ्रेंडली का एक अनूठा हिस्सा है। फ्रेंडी मार्ट फ्रेंचाइजी को अपने क्षेत्र के 50 माइक्रो ग्रॉसर्स से जुड़ने में भी मदद करता है, जो फ्रेंडी के डिजिटल ऐप से अपने उत्पादों का ऑर्डर करते हैं। यह थोक व्यवसाय उन्हें 12 महीने से भी कम समय में अपना पूंजी निवेश वापस पाने और मुनाफा बढ़ाने में मदद करता है।

फ्रेंडी महिलाओं को 50000 से कम के निवेश के माध्यम से अपनी माइक्रो किराना चलाने के लिए भी प्रोत्साहित करती है। और,



अंतिम ग्राहक ऐप पर ऑर्डर भी कर सकते हैं और माइक्रो किराना से डिलीवरी प्राप्त कर सकते हैं। इन डिजिटल सूक्ष्म उद्यमियों के माध्यम से, फ्रेंड्स का लक्ष्य डिजिटल वाणिज्य के लाभों को ग्रामीण भारत तक पहुंचाना है।

फ्रेंडी के फ्रेंचाइजी मॉडल के माध्यम से, कंपनी का लक्ष्य 300 स्टोर फ्रेंचाइजी और 10,000 सूक्ष्म-उद्यमी तैयार करना है, जो खुदरा व्यवसाय चलाकर पैसा कमा सकते हैं और अपनी खुदरा आकांक्षाओं को पूरा करते हुए, छूट की पेशकश करके अपने आसपास के समुदाय का समर्थन कर सकते हैं।



દિવ્ય ભાસ્કર

17/12/2023

સ્ટાર્ટઅપ કંપનીએ સ્થાનિક અને વૈશ્વિક ફંડિંગ મેળવ્યું

અમદાવાદ। સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝડ સુપરમાર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી 16 કરોડનું ફંડિંગ મેળવ્યું છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ 40 કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. કંપની પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત 100 વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ 150વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના 40+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ 50,000 ગ્રાહકો ને 4,500 થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ચાઈઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે.

14/12/2023

ફેન્ડી કંપની ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝ સુપર માર્ટ નેટવર્ક વિસ્તારશે

અમદાવાદ, તા. ૧૩
અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડની ફંડિંગ મેળાના છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં સામેલ થઈ ગઈ છે.

ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦થી વધુ નગરોમાં કાર્યરત છે.

ફેન્ડી ફેન્ચાઈઝી મોડેલના માધ્યમથી ગુજરાતના ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્શકો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે.

ફેન્ડી ફેન્ચાઈઝ મોડેલથી કંપની ૩૦૦ સ્ટોર ફેન્ચાઈઝ

અને ૧૦,૦૦૦ માર્શકો આંત્રપ્રેન્યોર બનાવવાનો લક્ષ્ય ધરાવે છે. ફેન્ડી હાલમાં ૧૨ ફેન્ચાઈઝ સુપર માર્ટ અને ૨૦૦૦ સુક્ષ્મ સ્ટોર્સ ધરાવે છે અને તે આ વર્ષમાં ૧૦૦ કરોડનું ટર્નઓવર પાર કરશે.

સાંઘ્ય દૈનિક સુપરમાર્કેટ

16/12/2023

ફ્રેન્ડી દ્વારા ગુજરાતના નાના શહેરોમાં સુપર માર્ટ ખોલવાની યોજના

અમદાવાદ, શુક્રવાર

અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફ્રેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફ્રેન્ડી સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફ્રેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે.

ફ્રેન્ડી પાસે તેની ઈન્-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ડી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના રિસ્પેલે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફ્રેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફ્રેન્ડીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફ્રેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફ્રેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે.



માઈકો કિરાના મોડેલ ફ્રેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફ્રેન્ડી માર્ટ ફ્રેન્ડીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફ્રેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે.

ફ્રેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માઈકો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફ્રેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ડી મોડેલથી કંપની ૩૦૦ સ્ટોર ફ્રેન્ડી અને ૧૦,૦૦૦ માઈકો આંત્રેપ્રેન્યોર બનાવવાનો લક્ષ્ય ધરાવે છે, જે રિટેલ વેપાર કરીને કમાણી પણ કરી શકે અને પોતાની રીટેલ વેપારની આકાંક્ષાઓ પૂરી કરવા સાથે પોતાના અજુ-બાજુ ના સમાજને પણ વસ્તુઓના ભાવમાં રાહત આપી ને મદદરૂપ થઈ શકે.

ફ્રેન્ડી હાલમાં ૧૨ ફ્રેન્ડી સુપર માર્ટ અને ૨,૦૦૦ સૂક્ષ્મ સ્ટોર્સ ધરાવે છે અને તે આ વર્ષમાં ૧૦૦ કરોડનું ટર્નઓવર પાર કરશે. ફ્રેન્ડીની સ્થાપના વ્હાર્ટનથી એમબીએ કરનાર સમીર ગંડોત્રા, એક ટેક આંત્રેપ્રેન્યોર ગૌરવ વિશ્વકર્મા, અને અમૂલ, વોલમાર્ટ અને મેટ્રો કેશ એન્ડ કેરી જેવી કંપનીઓના અનુભવી રિટેલ અને ગ્રામીણ વિતરણ વ્યાવસાયિક હર્ષદ જોશી દ્વારા કરવામાં આવી છે.

હર્ષદ જોશી કહે છે કે “અમે નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગસાહસિકોને તેમના નગરોમાં આધુનિક રિટેલ લાવવા માટે મુશ્કેલી મુક્ત ફ્રેન્ડીની તક પૂરી પાડી રહ્યા છીએ. અમારા ફ્રેન્ડી પાર્ટનર્સ ગ્રાહકો અને સૂક્ષ્મ કિરાણા સાથે સ્થાનિક સંબંધો બનાવવા માટે તેમના પ્રયત્નો કરે છે અને ફ્રેન્ડી સ્ટોર સેટ અપ, સપ્લાય ચેઈન, ઈન્વેન્ટરી મેનેજમેન્ટ, ડિજિટલ બિઝનેસ સેટ અપ, મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રમોશન સંભાળે છે. અમે રિટેલ નિષ્ણાતોની અમારી ટીમનું વિસ્તરણ કરી રહ્યા છીએ જેમના માર્ગદર્શન હેઠળ અમારા ફ્રેન્ડી પાર્ટનર્સ ૧ વર્ષથી પણ ઓછા સમયમાં સરળતાથી સફળ થઈ શકે છે.”

15/12/2023

स्थानीय तथा विदेशी निवेशकों से फन्डिंग पाकर गुजरात के स्टार्ट अप फ्रेंडी ने पाई नई ऊँचाई दो सालों में 300 सुपर मार्ट और 10,000 माइक्रो किराना का लक्ष्य

अतुल्य हिन्दुस्तान
संवाददाता

सूरत/अहमदाबाद, अहमदाबाद का स्टार्ट अप फ्रेंडी छोटे शहरों में एक फ्रैन्चाइज्ड सुपर मार्ट नेटवर्क बना रहा है, जिसकी शुरुआत गुजरात से हो रही है। इसने अग्रणी स्थानीय वेंचर केपिटल फर्मों से 16 करोड़ और अंतर्राष्ट्रीय निवेशकों को मिलाकर कुल 40 करोड़ की फन्डिंग प्राप्त की है, जिससे कि यह शहर के टॉप स्टार्ट अप में से एक बन गया है।

फ्रेंडी के पास 100 पेशेवरों की एक मजबूत टीम है, जिसमें उसकी अपनी टेक्नोलॉजी टीम और खुदरा विशेषज्ञ हैं, इन्हें मिलाकर फ्रेंडी को आधुनिक रिटेल चलाने का लगभग 150 सालों का अनुभव है। यह अभी गुजरात के लगभग 40+ शहरों में फैला है, जो लगभग 50,000 ग्राहकों की सेवा 45000+ उत्पादों के माध्यम से कर रहे हैं।

फ्रेंडी आधुनिक सुपरमार्केट को फ्रेंचाइस मॉडल के माध्यम से गुजरात के टियर 3-6 शहरों



में ला रही है। आमतौर पर एक फ्रैन्चाइजी को 1000 स्क्वेयर फीट का 1500 से 2000 उत्पादों के डिस्प्ले वाला फ्रेंडी मार्ट खोलने के लिए 12 लाख से कम का निवेश करना होता है।

फ्रेंडी महिलाओं को उनके माइक्रो किराना चलाने के लिए भी 50000 से कम के निवेश

के माध्यम से प्रोत्साहित करता है। और, अंतिम ग्राहक भी एप पर ऑर्डर करके माइक्रो किराना से डिलीवरी प्राप्त कर सकते हैं। इन डिजिटल माइक्रो आंत्रेप्रेन्योर के माध्यम से फ्रेंडी ग्रामीण भारत में डिजिटल कॉमर्स के लाभों को लाना चाहते हैं।

फ्रेंडी के फ्रैन्चाइज मॉडल

के माध्यम से कंपनी 300 स्टोर फ्रैन्चाइज और 10,000 माइक्रो आंत्रेप्रेन्योर बनाने का लक्ष्य रखती है, जो एक खुदरा व्यवसाय चलाकर धन भी कमा सकें और अपनी खुदरा आकांक्षाओं को पूरा करते हुए अपने आस पास के समाज को भी दाम में छूट देकर सहायता कर सकें।

NBT

નવભારત ટાઇમ્સ

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

સુરત, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડી સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ડી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્ક્રે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે.

ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્કેટ કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

FREE PRESS *Gujarat*

15/12/2023

Frendy gets funding from local & international investors



Ahmedabad, Ahmedabad based Frendy is building a Franchised Super Mart network in smaller towns of India starting with Gujarat. It has just raised 16 Crores from leading local Venture capital firms & international investors taking its total funding to 40 Cr & putting it amongst the top start-ups in the city. Frendy has a very strong team of 100 professionals including its in

house technology team & retail experts with over 150 years of experience running modern retail. It is operational in 40+ towns of Gujarat, serving 50,000 customers and over 4,500+ products. Frendy is bringing modern supermarkets to Tier 3-6 towns of Gujarat via a franchise model. A franchisee typically invests less than 12 Lakhs to set up a new 1,000 sq ft Frendy Mart with 1,500 to 2,000 products on display. Frendy provides all initial store set up, guidance, supply chain & technology to manage inventory & AI technology-based merchandising & promotion material. There is also a digital app for home delivery to its customers. (20-4)

ગર્વ ભૂમિ

14/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક સ્થાનિક ઉદ્યોગસાહસિકોને રિટેલ માર્ટ બિઝનેસ ચલાવવા માટે અનન્ય અને સરળ ફેન્ડાઈઝની તક

ગર્વ ભૂમિ

અમદાવાદ, ૧૩મી ડિસેમ્બર. અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે.

ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

ફેન્ડી ફેન્ડાઈઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પ્લે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ



સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને ઈલેક્ટ્રોનિક્સ-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે.

માઈકો કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે

છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે.

ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માઈકો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

ફેન્ડી ફેન્ડાઈઝ મોડેલથી કંપની ૩૦૦ સ્ટોર ફેન્ડાઈઝ અને ૧૦,૦૦૦ માઈકો આંગ્રેગ્રેન્ડોર બનાવવાનો લક્ષ્ય ધરાવે છે, જે રિટેલ વેપાર કરીને કમાણી પણ કરી શકે અને પોતાની રીટેલ વેપારની આકાંક્ષાઓ પૂરી કરવા સાથે પોતાના અજુ-બાજુના સમાજને પણ વસ્તુઓ ના ભાવમાં રાહત આપી ને મદદરૂપ થઈ શકે.

ફેન્ડી હાલમાં ૧૨ ફેન્ડાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ અને ૨,૦૦૦ સૂક્ષ્મ સ્ટોર્સ ધરાવે છે અને તે આ વર્ષમાં ૧૦૦ કરોડનું ટર્નઓવર પાર કરશે.

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફ્રાન્ડિંગ

અમદાવાદ, ૧૩મી ડિસેમ્બર.
અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફ્રેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફ્રેન્ડીઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફ્રેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફ્રેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ડીઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્કલે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફ્રેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફ્રેન્ડીઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફ્રેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને છેલ્લા ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફ્રેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્કેટ કિરાના મોડેલ ફ્રેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે.

ફ્રેન્ડી માર્ટ ફ્રેન્ડીઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફ્રેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફ્રેન્ડી



૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફ્રેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે. ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ડીઝી મોડેલથી કંપની ૩૦૦ સ્ટોર ફ્રેન્ડીઝી અને ૧૦,૦૦૦ માર્કેટ આંત્રેપ્રેન્યોર બનાવવાનો લક્ષ્ય ધરાવે છે, જે રિટેલ વેપાર કરીને કમાણી પણ કરી શકે અને પોતાની રીટેલ વેપારની આકાંક્ષાઓ પૂરી કરવા સાથે પોતાના અજુ-બાજુ ના સમાજને પણ વસ્તુઓ ના ભાવમાં રાહત આપી ને મદદરૂપ થઈ શકે. ફ્રેન્ડી હાલમાં ૧૨ ફ્રેન્ડીઝ્ડ સુપર માર્ટ અને ૨,૦૦૦ સૂક્ષ્મ સ્ટોર્સ ધરાવે છે અને તે આ વર્ષમાં ૧૦૦ કરોડનું ટર્નઓવર પાર કરશે. ફ્રેન્ડીની સ્થાપના વ્હાર્ટનથી એમબીએ કરનાર સમીર ગંડોત્રા, એક ટેક આંત્રેપ્રેન્યોર ગૌરવ વિશ્વકર્મા, અને અમૂલ, વોલમાર્ટ અને મેટ્રો કેશ એન્ડ કેરી જેવી કંપનીઓના અનુભવી રિટેલ અને ગ્રામીણ વિતરણ વ્યાવસાયિક હર્ષદ જોશી દ્વારા કરવામાં આવી છે. હર્ષદ જોશી કહે છે કે “અમે નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગસાહસિકોને તેમના નગરોમાં આધુનિક રિટેલ લાવવા માટે મુશ્કેલી

મુક્ત ફ્રેન્ડીઝીની તક પૂરી પાડી રહ્યા છીએ. અમારા ફ્રેન્ડીઝી પાર્ટનર્સ ગ્રાહકો અને સૂક્ષ્મ કિરાણા સાથે સ્થાનિક સંબંધો બનાવવા માટે તેમના પ્રયત્નો કરે છે અને ફ્રેન્ડી સ્ટોર સેટ અપ, સપ્લાય ચેઈન, ઈન્વેન્ટરી મેનેજમેન્ટ, ડિજિટલ બિઝનેસ સેટ અપ, મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રમોશન સંભાળે છે. અમે રિટેલ નિષ્ણાતોની અમારી ટીમનું વિસ્તરણ કરી રહ્યા છીએ જેમના માર્ગદર્શન હેઠળ અમારા ફ્રેન્ડીઝી પાર્ટનર્સ ૧ વર્ષથી પણ ઓછા સમયમાં સરળતાથી સફળ થઈ શકે છે. “ફ્રેન્ડી પાસે તેના પોતાના ઉત્પાદનોની શ્રેણી પણ છે – જે ગ્રાહકો માટે વ્યાજબી અને સારી ગુણવત્તાની છે. આ ઉત્પાદનો ફ્રેન્ડીઝીઓને વધુ સારી કમાણી પણ પ્રદાન કરે છે. અમે અમારા ફ્રેન્ડીઝીઓ વચ્ચે સ્પર્ધા ઊભી કરીશું નહીં અને નાના શહેરમાં વધારે સ્ટોર્સ નહીં ખોલીએ. સાઈન અપ કરનાર પ્રથમ વ્યક્તિને અમે તે શહેર માટે અમારો ભાગીદાર બનાવી લઈએ છીએ. ફ્રેન્ડી ગુજરાત રાજ્યના તમામ તાલુકામાં સક્રિય રીતે ફ્રેન્ડીઝીસ શોધી રહી છે. વધુ માહિતી કંપનીની વેબસાઈટ www.frendy.in પર અથવા **6359 630 545 / franchise@frendy.in** પર કંપનીનો સંપર્ક કરીને મેળવી શકાય છે.

પ્રજ્ઞા

15/12/2023

ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે

અમદાવાદની સ્ટાર્ટઅપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટઅપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે.

ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકોને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

માઈકો કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ચાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપથી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો

પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણને પરત કરવામાં સહાય કરે છે.

હર્ષદ જોશી કહે છે કે “અમે નાના અને મધ્યમ ઉદ્યોગ સાહસિકોને તેમના નગરોમાં આધુનિક રિટેલ લાવવા માટે મુશ્કેલી મુક્ત ફેન્ચાઈઝીની તક પૂરી પાડી રહ્યા છીએ. અમારા ફેન્ચાઈઝી પાર્ટનર્સ ગ્રાહકો અને સૂક્ષ્મ કિરાણા સાથે સ્થાનિક સંબંધો બનાવવા માટે તેમના પ્રયત્નો કરે છે અને ફેન્ડી સ્ટોર સેટઅપ, સપ્લાય ચેઇન, ઈન્વેન્ટરી મેનેજમેન્ટ, ડિજિટલ બિઝનેસ સેટઅપ, મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રમોશન સંભાળે છે. અમે રિટેલ નિષ્ણાતોની અમારી ટીમનું વિસ્તરણ કરી રહ્યા છીએ જેમના માર્ગદર્શન હેઠળ અમારા ફેન્ચાઈઝી પાર્ટનર્સ ૧ વર્ષથી પણ ઓછા સમયમાં સરળતાથી સફળ થઈ શકે છે.”

ફેન્ડી પાસે તેના પોતાના ઉત્પાદનોની શ્રેણી પણ છે—જે ગ્રાહકો માટે વ્યાજબી અને સારી ગુણવત્તાની છે. આ ઉત્પાદનો ફેન્ચાઈઝીઓને વધુ સારી કમાણી પણ પ્રદાન કરે છે.

પ્રતાપ દર્પણ

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

સુરત, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડી સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્યર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે

જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ

૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ડી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્ક્રે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે.

ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મરચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્કેટ કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો

અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

SAMACHAR TODAY

14/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ



૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક
સ્થાનિક ઉદ્યોગસાહસિકોને રિટેલ માર્ટ બિઝનેસ ચલાવવા માટે અનન્ય અને સરળ
ફ્રેન્ડીઝની તક

અમદાવાદ, ૧૩મી ડિસેમ્બર. અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફ્રેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફ્રેન્ડીઝ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફ્રેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે.

ફ્રેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકોને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

ફ્રેન્ડી ફ્રેન્ડીઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફ્રેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફ્રેન્ડીઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફ્રેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને છેલ્લે ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફ્રેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે.

માઈક્રો કિરાના મોડેલ ફ્રેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફ્રેન્ડી માર્ટ ફ્રેન્ડીઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફ્રેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે.

સામના



દૈનિક

16/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ

અમદાવાદ, ૧૩મી ડિસેમ્બર. અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ



સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ચાઈઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પ્લે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ચાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને પ્લેટફોર્મ-આધારિત મરચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે.

સત્ય કે

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક સ્થાનિક ઉદ્યોગસાહસિકોને રિટેલ માર્ટ બિઝનેસ ચલાવવા માટે અનન્ય અને સરળ ફેન્ડાઈઝની તક



સુરત, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડાઈઝ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે.

આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને

રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ડાઈઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે.

સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી

૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે.

ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સખ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે

ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માઈક્રો કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે.

ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને

પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માઈક્રો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

SUPRIMO GUJARAT

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક



સુરત, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડી સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે

છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ડી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિપર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્કલે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્કેટ કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

14/12/2023

2 વર્ષમાં 300 સુપર માર્ટ અને 10000 નાની કચિયાણાની દુકાનોનો લક્ષ્યાંક સાથે FRENDY તૈયાર



સ્થાનિક ઉદ્યોગસાહસિકોને રિટેલ માર્ટ બિઝનેસ ચલાવવા માટે અનન્ય અને સરળ ફ્રેન્ડી માર્ટની તક

અમદાવાદ : અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની Frendy ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફ્રેન્ડી સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી 16 કરોડની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ 40 કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફ્રેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે.



Frendy Corporate Video

ફ્રેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત 100 વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ 150 વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના 40+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ 50,000 ગ્રાહકો ને 4,500 થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

19/12/2023

Gujarat based start up Frendy gets funding from local & international investors.

Ahmedabad, 13th December: Ahmedabad based Frendy is building a Franchised Super Mart network in smaller towns of India starting with Gujarat. It has just raised 16 Crores from leading local Venture capital firms & international investors taking its total funding to 40 Cr & putting it amongst the top start-ups in the city. Frendy has a very strong team of 100 professionals including its in house technol-



ogy team & retail experts with over 150 years of experience running modern retail. It is operational in 40+ towns of Gujarat, serving 50,000 customers and over 4,500+ products.

18/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડીએ સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ મેળવ્યું આણંદ, તા.૧૭

અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડાઈઝડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડનું ફંડિંગ મેળવ્યું છે, જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડે પહોંચી ગયું છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.



15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

રાજકોટ, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ આરતના નાના શહેરોમાં ફેન્ચાઈઝ્ડ સુપર અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો છે. ફેન્ડી ફેન્ચાઈઝી મોડેલ ના માધ્યમથી



અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક

સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પ્લે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ચાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઇન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્કેટ કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ચાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

અમદાવાદ,અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડી સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને

લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ડી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પ્લે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માઈકો

કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માઈકો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

SAMAY EXPRESS

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

રાજકોટ, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડીએક્સ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે.

આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ

૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ડીએક્સ મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્કલે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડીએક્સને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઇન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માઈક્રો કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય

ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડીએક્સને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માઈક્રો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

અમે કાઠીયાવાડી

અમારી વાત કાઠીયાવાડી

સૌરાષ્ટ્ર ક્રાંતી

સાંઘ્ય દૈનિક

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

અમદાવાદની ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ સ્ટાર્ટ અપ કંપની કેન્ડી નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં કેન્ચાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે કેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. કેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ



સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્ક્રે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું કેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક કેન્ચાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. કેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને

AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને

હોમ ડિલિવરી માટે કેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્શકો કિરાના મોડેલ કેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. કેન્ડી માર્ટ કેન્ચાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી કેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત

કરવામાં સહાય કરે છે. કેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્શકો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા કેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.



15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

રાજકોટ, અમદાવાદની સ્ટાર્ટઅપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડીએ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટઅપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે. ફેન્ડી ફેન્ડીએ



મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પ્લે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડીએ ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક

ડિજિટલ એપ પણ છે. માઈક્રો કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડીએ તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડાવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માઈક્રો કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

કર્ણાવતી બ્યૂઝ

નિડર, નિષ્પાત્ર અને નિસ્વાર્થ

19/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી અંબુજા સિમેન્ટ ૬૦% સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ઉત્પાદન શ્રીન પાવરથી કરશે



અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની કેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં કેન્વાઈટ્સ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ કમ્પો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે કેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં સામેલ થઈ ગઈ છે.

કેન્ડી પાસે તેની ઈન્-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકોને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

કેન્ડી કેન્વાઈટ્સી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્કલે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું કેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક કેન્વાઈટ્સીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું પડે છે. કેન્ડી ઈન્વેસ્ટરી અને છે ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે. સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે કેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે.

અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. કેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા કેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.

કેન્ડી કેન્વાઈસ મોડલથી કંપની ૩૦૦ સ્ટોર કેન્વાઈસ અને ૧૦,૦૦૦ માર્કેટ આંગ્રેગેટર બનાવવાનો લક્ષ્ય ધરાવે છે, જે રિટેલ વેપાર કરીને કમાણી પણ કરી શકે અને પોતાની રીટેલ વેપારની આકાંક્ષાઓ પૂરી કરવા સાથે પોતાના અજુ-બાજુ ના સમાજને પણ વસ્તુઓ ના ભાવમાં સહાય આપી ને મદદરૂપ થઈ શકે. કેન્ડી હાલમાં ૧૨ કેન્વાઈટ્સ સુપર માર્ટ અને ૨,૦૦૦ સુક્ષ્મ સ્ટોસ ધરાવે છે અને તે આ વર્ષમાં ૧૦૦ કરોડનું ટર્નઓવર પાર કરશે.

વેવિધ્યસભર અદાણી ગ્રૂપની સિમેન્ટ અને બિલ્ડિંગ મટિરિયલ કંપની અંબુજા સિમેન્ટ્સ લિમિટેડે ટકાઉ સિમેન્ટ ઉત્પાદનમાં વૈશ્વિક શેને અગ્રેસર સ્થિતિને મજબૂત કરવા સાહસિક કદમ ઉઠાવ્યું છે. હરિયાણા ભવિષ્ય તરફ અગ્રેસર રહેવા કંપનીએ વિન્યુએબલ પાવર પ્રોજેક્ટ્સમાં ૧,૦૦૦ મેગાવોટની પાવર જનરેશનની શક્તિ માટે રૂ. ૬,૦૦૦ કરોડનું નોંધપાત્ર રોકાણ પ્રતિબદ્ધ કર્યું છે..

આ પરિવર્તનકારી રોકાણ ગુજરાત અને રાજસ્થાનમાં વ્યૂહાત્મક રીતે સ્થિત સૌર અને પવન ઊર્જા પ્રોજેક્ટ્સના વિવિધ પોર્ટફોલિયોમાં કરવામાં આવશે. ગુજરાતમાં ૬૦૦ મેગાવોટનો સૌલાર પાવર પ્રોજેક્ટ અને ૧૫૦ મેગાવોટનો વિન્ડ પાવર પ્રોજેક્ટ તેમજ રાજસ્થાનમાં ૨૫૦ મેગાવોટના સૌલાર પાવર પ્રોજેક્ટનો તેમાં સમાવેશ થાય છે. વર્તમાન ૮૪ મેગાવોટ સૌલાર અને વિન્ડ પાવર ઉપરાંત નાણાકીય વર્ષ ૨૦૨૬ (માર્ચ'૨૪ સુધીમાં ૨૦૦ મેગાવોટ) હાંસલ કરવામાં આવશે.

આ રોકાણ પર્યાવરણીય ટકાઉપણા માટે અમારી પ્રતિબદ્ધતા જ નહીં પરંતુ અંબુજાની ૧૪૦ ફૂંછ ની પ્રાયોજિત શક્તિમાં આકર્ષક આર્થિક લાભો પણ આપશે. શ્રીન પાવર ઉત્પાદન માટે યતો પાવર ખર્ચ રૂ. ૬.૪૬ પ્રતિ ઈટર થી ઘટીને રૂ. ૫.૧૬ પ્રતિ ઈટર થશે. રૂ. ૧.૩૦ પ્રતિ ઈટર (૨૦%) નો ઘટાડો નાણાકીય વર્ષ ૨૦૨૮ સુધીમાં ૧૪૦ ફૂંછની લક્ષિત શક્તિ માટે રૂ. ૮૦ રૂનો ઘટાડા સાથે કંપનીના ઈજીએ લક્ષ્યોને વેગ આપે છે. શ્રીન પાવર શ્રીન સિમેન્ટના વધારાના પુરવઠાને સશક્ત કરવામાં મદદ કરશે, જેનાથી વપરાશકર્તા ઉદ્યોગ (ઈન્ફ્રાસ્ટ્રક્ચર અને હાઉસિંગ)ને હરિયાણુ બનાવવામાં મદદ મળશે.

આ પહેલ એક વ્યાપક વિજ્ઞાનો મુખ્ય ભાગ છે જે અંબુજાને તેના સાથીદારોમાં શ્રીન પાવરનો અગ્રણી હિસ્સો હાંસલ કરવામાં મદદ કરશે. વર્તમાન ૧૯% થી ૧૪૦ ફૂંછ ની આયોજિત શક્તિ માટે તે ૬૦% સુધી પહોંચશે.

સિમેન્ટ બિઝનેસના સીઈઓ શ્રી અજય કપૂરે જણાવ્યું હતું કે, xઆ વ્યૂહાત્મક રોકાણ ટકાઉ પ્રયાઓ પ્રત્યેની અમારી અડગ પ્રતિબદ્ધતાને પુનઃપુષ્ટ કરે છે. અમે માત્ર શ્રીન પાવર શક્તિમાં નોંધપાત્ર વધારો કરવાનો લક્ષ્યાંક જ નહીં પરંતુ સિમેન્ટ ઉદ્યોગમાં પરિવર્તનશીલ કદમ માટે સ્ટેજ સેટ કર્યું છે. તે આપણા વિકાસ સાથે ડી-કાર્બોનાઈઝેશન અને હરિયાણા ભવિષ્યના રાષ્ટ્રીય ઉદ્દેશ્ય સાથે પણ સંરેખિત છે.

તે અમને સ્પર્ધાત્મક તેમજ ટકાઉ બનાવવામાં મદદ કરે છે. તમામ જરૂરી મંજૂરીઓ સાથે અમે અમારી પ્રારંભિક સમયરેખા પહેલા જ અમારા પ્રતિબદ્ધ ઈજીએ લક્ષ્યોને ઝડપથી પાર કરવાના માર્ગે આગળ વધી રહ્યા છીએ. x

અંબુજા સિમેન્ટ્સ તેની વેસ્ટ લીટ રિકવરી સિસ્ટમ્સ (ઉર્જીફીલ્ડ) શક્તિના ૫ વર્ષના સમયગાળામાં વર્તમાન ૧૦૩ સ્ટી થી વધારીને ૩૮૭ સ્ટી કરી રહી છે (માર્ચ'૨૪ સુધીમાં ૧૩૪ સ્ટી), જે પાવર ખર્ચમાં વધુ ઘટાડો કરશે..

આ નોંધનીય કદમ સાથે અંબુજાએ વધુ ટકાઉ ભવિષ્ય માટે મંચ સુધોજિત કરીને સિમેન્ટ ઉદ્યોગમાં પોતાની જાતને એક ટ્રેલબ્લેઝર તરીકે સ્થાપિત કરી છે.

વિરાટ ગુજરાત

19/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ

પ્રતિનિધિ દ્વારા

અમદાવાદ, ૧૩મી ડિસેમ્બર.

અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડીઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦



વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.



આલાવાડ બી વાલ

15/12/2023

ગુજરાતની સ્ટાર્ટ અપ કંપનીએ મેળવી સ્થાનિક અને આંતરરાષ્ટ્રીય ફંડિંગ ૨ વર્ષમાં ૩૦૦ સુપર માર્ટ અને ૧૦,૦૦૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો નો લક્ષ્યાંક

સ્થાનિક ઉદ્યોગસાહસિકોને રિટેલ માર્ટ બિઝનેસ ચલાવવા માટે અનન્ય અને સરળ ફેન્ડાઈઝની તક

રાજકોટ, અમદાવાદની સ્ટાર્ટ અપ કંપની ફેન્ડી ગુજરાતથી શરૂ કરીને ભારતના નાના શહેરોમાં ફેન્ડાઈઝ્ડ સુપર માર્ટ નેટવર્ક બનાવી રહી છે. તેણે હાલમાં જ અગ્રણી લોકલ વેન્ચર કેપિટલ ફર્મો અને આંતરરાષ્ટ્રીય નિવેશકોથી ૧૬ કરોડ ની ફંડિંગ મળી છે

જેથી તેની કુલ ફંડિંગ ૪૦ કરોડ પહોંચી ગઈ છે. આથી હવે ફેન્ડી શહેરના ટોપ સ્ટાર્ટ અપમાં શામેલ થઈ ગઈ છે. ફેન્ડી પાસે તેની ઈન-હાઉસ ટેકનોલોજી ટીમ અને રિટેલ નિષ્ણાતો સહિત ૧૦૦ વ્યાવસાયિકોની ખૂબ જ

મજબૂત ટીમ છે, જેઓ ૧૫૦ વર્ષથી વધુનો આધુનિક રિટેલ ચલાવવાનો અનુભવ ધરાવે છે. હાલમાં કંપની ગુજરાતના ૪૦+ નગરોમાં કાર્યરત છે, અને લગભગ ૫૦,૦૦૦ ગ્રાહકો ને ૪,૫૦૦ થી વધુ ઉત્પાદનોની સેવા આપે છે.

ફેન્ડી ફેન્ડાઈઝી મોડેલ ના માધ્યમથી ગુજરાતના ટિયર ૩-૬ નગરોમાં આધુનિક સુપરમાર્કેટ લાવી રહી છે. સામાન્ય રીતે ૧,૫૦૦ થી ૨,૦૦૦ ઉત્પાદનોના ડિસ્પ્લે વાળા ૧,૦૦૦ ચોરસ ફૂટનું નવું ફેન્ડી માર્ટ સ્થાપિત કરવા માટે એક ફેન્ડાઈઝીને ૧૨ લાખ કરતાં ઓછું રોકાણ કરવું

પડે છે. ફેન્ડી ઈન્વેન્ટરી અને AI ટેકનોલોજી-આધારિત મર્ચેન્ડાઈઝિંગ અને પ્રચાર સામગ્રીનું સંચાલન કરવા માટે તમામ પ્રારંભિક સ્ટોર સેટઅપ, માર્ગદર્શન, સપ્લાય ચેઈન અને ટેકનોલોજી પુરી પાડે છે.

સાથે-સાથે ગ્રાહકોને હોમ ડિલિવરી માટે ફેન્ડીનું એક ડિજિટલ એપ પણ છે. માર્કેટ કિરાના મોડેલ ફેન્ડીનો અનન્ય ભાગ છે. ફેન્ડી માર્ટ ફેન્ડાઈઝીને તેઓના વિસ્તારમાં એવા ૫૦ નાની કરિયાણાની દુકાનો સાથે જોડવામાં સહાય કરે છે, જેઓ ડિજિટલ એપ થી ફેન્ડી

માર્ટમાંથી તેમનો પુરવઠો ઓર્ડર કરે છે. આ જથ્થાબંધ વ્યવસાય માર્જિન વધારે છે અને ૧૨ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં મૂડી રોકાણ ને પરત કરવામાં સહાય કરે છે. ફેન્ડી ૫૦,૦૦૦ રૂપિયાથી ઓછા રોકાણ સાથે મહિલાઓને તેમના ઘરેથી નાની કરિયાણાની દુકાનો ચલાવવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. ગ્રાહકો પણ એપ પર ઓર્ડર કરી શકે છે અને માર્કેટ કિરાના દ્વારા ડિલિવરી મેળવી શકે છે. આ ડિજિટલ નાના ઉદ્યોગસાહસિકો દ્વારા ફેન્ડી ગ્રામીણ ભારતમાં ડિજિટલ વાણિજ્યનો લાભ લાવી રહી છે.